理士人

LEOCH 理士电池® LEOCH BATTERY

肇庆理士 江苏理士 安徽力普拉斯 安徽理士电源 斯里兰卡理士 马来西亚理士

2019年第4期 总第220期 理士大学主办 www.leoch.com 内部资料 免费交流

保持危机意识，为胜利而战斗

—— 校长在4月24日“战略到执行”研讨会上的讲话

今天老师讲课的内容非常好，对我们很有启发作用。我们一直在用土办法做事，不是说洋办法就一定比土办法好，但在现在的发展阶段上，我们需要有更有效率、更有效能的办法。当我们是一根草的时候，我们是一种做法；当我们是一棵树的时候，我们又是一种做法。每个阶段我们对营养的需求和对成长的要求都是不一样的，我们要珍惜学习的机会，使自己的能力不断提升，以适应我们的成长需求。

目前通信行业电池从几十亿的市场成倍地萎缩，最后行业会如何演进？最近总有人发信息跟我说，这个厂不好，那个厂要倒闭了，唯有理士是一枝独秀，听到这些消息，我心里不是感到开心，而是感到惨烈。电池行业很多巨大的公司都面临着轰然倒下的危险，这些消息的背后让我倍感压力。

接下来我们该怎么办？我们必须要有特殊的办法突破当前的困局，如果没有自己的方法，就会跟其他竞争对手一样面临死亡。我们在这里学习被赋能是方法之一，但还得要有其他的措施。我刚才收到了六纵销售组织变革的建议，就是学习当年华为竞聘上岗，市场部集体大辞职的做法，将岗位开放，每个干部参与岗位竞聘，同时交上竞聘述职报告和辞职报告。六纵表示，要从他们开始舍生取义、杀身成仁，写得非常壮烈。市场竞争比以前更激烈了，首先我们需要组织起来疯狂反击，如果以前我们还有很多宽容和依恋，今天我们就要想办法让所有销售人员站起来、杀出去。时不我待，高级干部的脑袋里必须要有危机意识，不能幸灾乐祸地看着竞争对手一个个倒下，而不知道自己的危险。

六纵学习华为干部能上能下，集体辞职竞聘上岗，前面需要做大量的工作，基本上每一个销售干部都要谈话交心。市场部干部集体辞职，如果没做好就会出问题，问题的关键点在哪里？要了解清楚并防止发生问题。这次竞聘洗礼是风险，但更多的是机会。通过这次洗礼，能帮助我们在未来独占鳌头，去实现我们的工作目标。我支持六纵的想法，不但六纵要重新竞聘上岗，而且一纵到十纵全部纵队干部都需要重新竞聘上岗。

六纵对市场部集体大辞职进行了风险分析，包括六纵总经理竞选失败，工作重新调整，公司安排其他人接管六纵工作，或总监、经理竞选失败，我们将会面临个别干部可能会辞职，新干部在新岗位上需要跟团队和客户磨合等问题，短期内的销售情况可能会有波动，但对长远的成长来说是有利的，这是他们分析的风险结果。他们说，六纵没有担当起公司的厚望，公司的销售体制需要激活，就从六纵开始，他们愿意破釜沉舟从内到外推动变革。今天也有其他纵队的销售干部和领导在线上，我们都需要反思反思，到底该怎么做？

情况非常危险，整个铅酸电池行业形势很严峻。通信电池领域，铁塔在2018年停止了铅酸电池的公开采购，去年铁塔采购了1.5GWH梯次锂电，今年预计采购2GWH锂电，并且完全不用铅酸电池了。中国移动的消息是二类和三类的电池全部换成锂电，联通和电信也有这个打算。动力电池领域，新的电动自行车国标出来以后，对电动自行车的重量进行了限制，逼迫电动自行车行业用更轻的锂电池，铅酸电池的市场受到了极大的挑战。为了把备货尽快变成现金流，各厂商到处在说服经销商进货，加快实现销售，现在动力电池的库存很大，转换成现金流的压力也很大。我们要通过内部的研发来挖潜降本，使我们能够有成本竞争力，把产品卖出去。

我们要把危机意识传递给大脑，要开始寻找对策。我们不是怕死，但是我们必须要有好的作战准备，找出合适我们的打法，消灭敌人，保存自己，争取胜利。这次市场缩减的危机既是对我们的考验和挑战，也是我们挤压对手，扩大市场的机会。

我们要思考安排部署好，迎接战斗，迎接胜利，我们相信我们能取得胜利，我们一定会胜利！

理士国际出席第十二届国际蓄电池高峰论坛

本报讯（王圆鑫）2019年4月1日–3日，第十二届国际蓄电池高峰论坛在北京隆重召开。本次博览会是全世界铅蓄电池行业中规模较大、影响范围极广的全球性专业展会，吸引了国内外众多蓄电池制造商及其配套企业参展。

理士国际董事局主席董李，车用电池事业部总裁、首席技术官杨雪斌受邀出席论坛。作为国内铅酸蓄电池代表杨雪斌，与来自美国、日本、匈牙利等一百多名国际铅蓄电池专家共同探讨行业发展方向，共谋未来发展蓝图。

展会期间，国内外蓄电池行业众多专家莅临理士国际展位参观指导，通过深入的沟通交流，专家对理士国际的品牌实力和行业贡献给予了充分肯定。现场也因为理士国际产品种类齐全、型号完备吸引了大量中外顾客前来咨询。

新时代，新征程。理士国际积极响应国家节能减排的号召，在产品创新、节能改造、材料回收再利用和环保建设上实现突破，相继推出理士长寿命低能耗铅碳储能电池、通信锂电池、AGM/EFB汽车起停电池、大容量免维护聚能硅动力电池，并建设了专业的材料回收再利用工厂和完备的环保设施，在节能环保领域不断努力，坚持履行企业的社会责任。

相信，此次展会让更多人了解了理士国际及其产品，理士国际也将继续秉承“以客户为中心“的企业核心价值观，为客户提供更优质的产品和服务，与新老客户共同成长。

理士国际荣获中国储能产业“最佳综合能源服务商奖”和“最佳UPS储能系统解决方案奖”

本报讯（张伟兴）4月24日–26日，由中国化学与物理电源行业协会储能应用分会主办的“第九届中国国际储能大会”在浙江杭州西子湖畔召开，会议共有13个专场，120位专家，上千人参加，大会主题是“探讨储能商业化之路 服务全球综合能源市场”，旨在进一步推动并完善储能商业模式，推进先进大容量储能在全球综合能源市场的规模化应用，有力构建以市场为导向的绿色技术创新体系。

在大会“2019中国储能产业最具影响力系列奖项”颁奖典礼中，理士国际荣膺“2019年度中国储能产业最佳综合能源服务商奖”和“2019年度中国储能产业最佳UPS储能系统解决方案奖”两项大奖。

中国储能网、国家能源报、中国经营报、南方电网能源观察、中国电力报、中国工业报针对“新能源发展方向及如何推动新能源行业进步”这一话题联合专访理士国际总工程师林晓东先生；同时，在“综合能源服务专场”中，理士国际锂电池研发部总经理潘险峰先生就“储能应用中锂离子电池安全问题”展开专题演讲，对锂离子电池的优劣势、应用和未来发展作了详细的讲解，并获得现场各位专家、行业参会人员的一致认同。

荣获储能大会授予的奖项，体现行业对理士电池在储能领域所作贡献的肯定，理士会再创佳绩，为广大客户提供优质的产品和周到的服务。

理士国际亮相中国（上海）国际数据中心产业展览会

本报讯（张伟兴）4月21日–22日，由数据中心工作组和中国数据中心产业发展联盟共同主办的2019中国（上海）国际数据中心产业展览会（IDCEXPO 2019）在上海新国际博览中心隆重举行。理士电池携多款热销产品亮相展会，现场吸引了众多新老客户前来咨询，理士电池凭借可靠的质量和完备的品种获得客户一致认可。

此次展会旨在为促进数据中心产业的交流、合作发展及市场拓展，构建我国数据中心全产业链全要素的产品、技术、应用共同体，推动我国数据中心加快发展，理士电池作为全球知名的蓄电池制造商和出口商，本次展会共展出了高功率、纯铅、锂电、前置端子等产品，技术和销售人员围绕行业发展前景、新技术、新产品、新政策，为客户提供数据中心电力解决方案。

随着5G和大数据时代的到来，中国数据中心建设正以惊人增速引领全球市场发展，各大数据中心对能源的需求越来越受到运营商的关注。理士电池也紧跟时代的步伐，为市场提供优质的产品和周到的服务，与广大客户一起携手并进，共同成长。

理士国际荣获吉利汽车2019年度供应商质量贡献奖

本报讯（包东妹）2019年3月25日，以“携手同心，共赴未来”为主题的吉利汽车2019年供应商大会在杭州洲际酒店隆重召开。理士国际启动电池产品线总裁杨雪斌和理士国际车用电池市场部总经理郑华刚受邀出席，在本次大会上理士国际荣获“质量贡献奖”。

理士国际于2014年开始服务吉利汽车，历时4年时间，先后为吉利汽车提供远景、帝豪、新远景、领克02、领克03等18个车型中的电池产品，并为吉利杭州湾基地、北仑基地、湘潭基地、路桥基地、临海基地、春晓基地、晋中基地、贵阳基地、张家口基地等车型配套。在与吉利携手合作期间，理士产品不断提升，最终凭借优异的产品品质、专业的技术支持以及高效率的保姆式服务，在本次大会的一千余家供应商中脱颖而出，并获得吉利汽车“质量贡献奖”。

理士国际将继续秉承“科技为先，树一流企业；持续改进，做电池精品；客户至上，创国际品牌”的质量方针，持续质量快速升级，以打造行业质量新标杆，为中国汽车零部件走向全世界而继续努力。

理士国际亮相125届广交会

中国第一展

本报讯（屈颖）2019年4月15日——4月19日，理士国际技术有限公司旗下品牌Leoch Battery与UPLUS Battery再次亮相广交会现场。理士国际在此次广交会上共有4个展位，展位形象简洁大气，以商务蓝、简约白为主色调，体现了理士作为国际化企业务实、低调的形象，重点突出了展品。

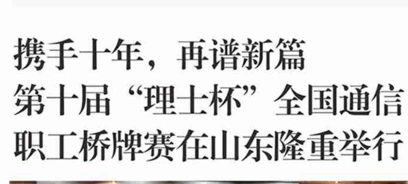
理士国际作为中国领先的蓄电池制造商和出口商，致力于为人们提供可靠与创新的电力供应。此次参展，理士国际的展品包括：备用储能电池、启动电池、动力电池等全系列蓄电池，其中铅炭电池、锂电池、起停电池为主推展品。此次展会我们不仅向世界展示了中国产品，更希望以此为契机向世界展示中国技术，展示我们制造强国、技术强国、科技强国的实力与信心——磨剑砺盾，用创新支持强国梦。

理士国际，作为中国开放与发展的见证者、参与者、践行者，必将在创新中不断提高，为中国产品、中国品牌“走出去”献力献策。以发展为己任，以创新为驱动，用优质的、技术领先的产品说话，提高企业国际声誉和影响力。

国际贸易形势既日趋变化又日益明朗，5G技术成为了世界各国的竞争核心之一。随着5G技术的迅猛发展，5G的普及与广泛应用已成为共识。理士国际将助力5G技术，5G基站建设需要大量网络能源电池，理士国际将为5G基站提供可靠电力保障。

此次广交会上，理士国际与来自世界各地的客商进行了深入的沟通与交流。同时，我们的主推产品以及相关解决方案也使客商们产生了浓厚的兴趣，为日后的进一步合作提供了基础。理士国际的销售与服务团队具有较强的专业水平，受到了来自各方的高度认可。

携手十年，再谱新篇 第十届“理士杯”全国通信职工桥牌赛在山东隆重举行



本报讯（李彬）2019年3月29日–4月1日，第十届“理士杯”全国通信职工桥牌赛在山东泰安隆重举行！中国通信体育协会常务副理事长张晨霜、副理事长郭德元、秘书长石霞，理士国际CEO印海燕、副总裁李逾九、网络能源事业部副总裁丁策、质量流程IT部副总裁吴扣月、内贸一纵销售总经理鲍秋莉等领导出席开幕式。

来自全国各地的中国邮政、电信、移动、联通、铁塔等集团公司的55支代表队300余名选手参加甲乙级队团体赛和附加双人赛的比赛。经过4天的激烈角逐，北京邮政公司1队、中国电信集团公司队、山东联通队荣获公开团体甲级赛冠亚季军；江苏电信队、中国移动集团队、湖北电信队分列公开团体乙级赛前三名，成功晋级下一届甲级赛；胡斌／袁亘荣获公开双人赛冠军。

十年来，理士国际与通信行业深度合作，见证并积极参与了从2G到4G的发展，如今站在5G领域的技术前端，为5G技术的发展和应用提供可靠支持，“理士杯”全国通信职工桥牌赛也越办越精彩，越办越红火，已成为中国通信体育协会的品牌赛事始终站在通信行业的前端。

十年风雨，十年情谊。“理士杯”全国通信职工桥牌赛是理士国际连续十年协办的中国通信体育协会的品牌赛事，这十年也是理士国际与中国通信行业合作共赢、成长发展的十年。作为中国通信行业长期以来的合作伙伴，理士国际将继续秉承“以客户为中心“的企业核心价值观，与中国通信行业一起携手共创未来，用先进的产品和优质的服务为中国通信行业领先世界增光添彩。

理士国际各工厂隆重举行2018年度优秀人物表彰大会

安徽理士 安徽力普拉斯 江苏理士 肇庆理士

本报讯（陈若康、楚奔艳、衡琳、陈凤姬）2019年4月8日，在这春意盎然、百花齐放的日子里，为表彰先进，传承作风，理士国际各个工厂分别举行了2018年度优秀员工表彰大会，各工厂全体人员参加本次表彰大会。

随着集体宣读理士企业文化和齐唱理士之歌，颁奖仪式正式开始。本次颁奖大会共评出优秀管理干部27名、优秀员工108名、劳动模范224名，公司领导为他们分别颁发了证书、奖金并合影留念。

获奖员工们对公司的认可和肯定表示感谢，同时表示在新的一年里，继续保持爱学习、爱工作、爱贡献的行为准则，脚踏实地，以更加优异的成绩回报公司的肯定和栽培。

各工厂领导对他们在2018年的奋进创新、敬业奉献的精神，给予了肯定和鼓励，同时也提出了新的期望和要求，希望他们以更积极的心态对待荣誉，继续在工作岗位中不断思考、学习，弘扬正气，以更高的标准严格要求自己，创造出不平凡的业绩，同时带动身边的人。

本次的颁奖仪式不仅是对员工过去一年辛勤付出的肯定，更是对全体员工的鼓舞和鞭策，希望人人向优秀学习，形成比学赶超的工作氛围，人人争当优秀理士人，一起为实现理士成为有竞争力的、技术领先的蓄电池世界级制造商的目标而奋斗。

理士大学举行2018“工匠计划”QCC课题活动优秀表彰大会

本报讯（锡佳敏）为表彰优秀、鼓励先进、营造全员参与工作质量改善的氛围，4月27日，理士大学组织各个工厂召开了2018“工匠计划”QCC课题活动优秀表彰大会，对在本次QCC活动中表现优异的个人及团队进行表彰。理士国际动力电池事业部副总裁王永胜、理士国际工业电池制造部副总监张华德、理士国际质量体系部副总经理李伟东、肇庆理士总经理杨建锋等公司领导以及来自各个工厂的370余名学员参加了本次表彰大会。

本次QCC活动由理士大学主办，“工匠计划”二三四期学员组成63个QCC小组参与评选，经过现场答辩、活动现场评审、发布评审、学习心得评审四个环节，最终评选出优秀个人23名，优秀团队18组。

各小组将在理士大学培训中学到的知识学以致用，并结合自己的实际工作，得出改善主题，经过小组成员三个月的共同努力，最终取得了优异的成绩。

最后，莅临各会场参会领导对本次QCC活动成果表示肯定，同时也对学员提出更高的要求，要坚持不断地跨界学习，要善于使用各种工具，把QCC项目应用到工作中去，调动更多的部门和员工发现问题、改善问题的积极性，提高团队凝聚力和危机意识，注重实效，把工作做好，为实现公司降本增效的目标贡献力量。

安徽合影 江苏合影 肇庆合影

团结聚力，共创辉煌 汽车电池嘉兴研讨会圆满落幕

本报讯（王圆鑫）3月29日，理士汽车电池携手为曼汽配连锁以及其它企业联合在嘉兴世博大酒店隆重召开为期两天的快修企业发展研讨会。本次会议以“团结聚力，共创辉煌”为主题，共邀请200名核心客户参加，围绕汽车后市场信息系统、行业动态、人才培养等方面进行广泛交流。

理士国际作为本次会议的赞助方之一出席现场，为同行们分享了理士汽车电池和起停电池的发展态势。理士国际作为国内起停标准制定的牵头单位，旗下质量优异又高颜值的产品在汽车后市场强势出击，现场客户纷纷上前询问电池技术特性与市场表现，理士电池毫无疑问吸引着市场关注，广受欢迎。

此次会议是市场同行就汽车后市场信息展开的激烈讨论和精彩对话，是同行业人的一次精神交流，也是一次寻找商机的契合点。大会现场讨论激烈，会议形式多样，最终取得圆满成功。

聚焦业务主线，助推战略升级 理士国际LTC项目启动大会在理士大学举行

本报讯（何思晓）4月15日，理士国际LTC项目正式启动，助推销售流程梳理优化及管理工作，促进公司销售业务规范化、标准化，提升公司业绩的增长和盈利能力。理士国际董事局主席、理士大学校长董李，理士国际CEO、项目总监印海燕，理士国际财经管理部总裁、项目经理姚明望，项目组全体成员，项目关键用户及集团总经理，人力资源、财经等系统经理级以上干部出席启动大会。

启动大会在学习理士企业文化，齐唱《理士之歌》中拉开序幕。LTC项目经理、项目组成员代表、项目关键用户分别在大会上发表誓言，表示会积极进取、勇于担当，坚决完成公司LTC项目，用谦虚认真的心态，把压力转化为动力，众志成城、排除万难，全力推动项目的落地实施。

项目顾问老师详细介绍了LTC项目的概况、目标及开展步骤。顾问老师指出，我们要具备“指哪打哪，必打胜仗的企图心”，每件事情要做到极致，以过程精细化保证结果有效性。

校长在启动会上要求项目组成员和支持部门保持足够的野心，勤奋努力、拼搏学习，为LTC项目的顺利进行和公司的发展壮大做出更大的贡献。

LTC项目的开展将通过流程建设，打通线索到回款的业务主线，从战略出发，解决痛点问题，完成公司战略性增长，体现了理士国际聚焦客户、打造格局、关注盈利，完成战略性管理升级，实现百亿到千亿目标的决心。

理士电池代表队荣获桥牌最高级别大赛女子甲组第五名

本报讯（张伟兴）4月15日–21日，“G60杯”2019年全国桥牌团体赛在上海市隆重举行。本次比赛由中国桥牌协会主办，上海市松江区体育局、上海市桥牌协会承办，上海市松江区棋牌协会协办。理士电池代表队也积极参与到这场全国桥牌最高等级赛事中，旨在为桥牌爱好者呈现一场桥牌盛宴。

国家体育总局棋牌运动管理中心副主任，中国桥牌协会副主席兼秘书长郭玉军，上海市体育局副局长许琦，上海市松江区政协副主席肖镛，上海市桥牌协会会长邱伟昌，中国桥牌协会副主席、世界冠军、全国著名运动员王文霏等参加了开赛仪式并共同启动了“G60杯”全国桥牌赛。

比赛共吸引了来自全国各省市78支代表队，500余名运动员参赛，分为男子甲组、乙组、丙组，女子甲组、乙组五个竞赛组别，现场气氛紧张激烈，理士电池代表队发挥出团队合作的精神，展示出专业的牌技和素养，最终荣获女子甲组赛第五名。

理士电池一直与国内外通信行业保持深度合作，积极参与多项桥牌赛事，始终秉承“忠诚、坚韧、拼搏、贡献”的精神，践行“以客户为中心”的企业核心价值观，致力通过优质的产品和周到的服务，为客户提供可靠与创新的电力供应。

热烈庆祝理士国际成立20周年

本版导读 本期“企界视点”刊登的是理士国际成立二十周年《我与理士共成长》征文比赛部分获奖文章，让我们跟随着笔者，再度翻开理士国际的历史长篇，一起步入时空隧道，感受理士国际不一般的发展历程，重温那些意气风发、激情燃烧的难忘岁月，为理士国际的二十岁生日送上最珍贵的祝福！

站在巨人的肩膀上

PART 1 渠道拓展分队

进入理士国际的第一天，我被分配在了内贸六纵的汽车电池渠道拓展分队，自此，我开始走进理士汽车电池售后市场的版图。不巧的是，正式入职的那天，刚好错过了上一批的职前培训，短暂地在淮北工厂停留两天后，在行政的同事协助下办理完入职手续，搭上开往沈阳的火车，将近五百天的多彩终端之旅，从沈阳开始了。

经销商作为六纵的主要客户群体，分布在各座城市的大大小小的汽配城，有白手起家、一步步经历各种困境发展成区域性的“明星”电池商，有子承父业、一天天扎扎实实耕耘市场的“新锐”电池商，更有跨界经营、一块块渠道纵横联合而异军突起的“实力派”电池商……每个人的思想和能量汇聚成一条条江河，流淌在汽车后市场的版图上，经销商们各显神通，百舸竞流。

曾经的渠道拓展分队，我们从南而北、自北向南，返返复复，奔走于其间，设身处地的感受到这个行业的魅力。经销商、二批渠道商和终端修理厂以及车主们，他们让我们从不同的角度上看到理士品牌力量的发酵和扩散，从品牌的选择和运营，到具备流程化雏形的转变，每一个客户对理士的忠诚度越来越高，这是在终端市场上让我们最有成就感和满足感的。辗转于城市之间工作与生活的日日夜夜里，赋予了这个团队里的每一个人向上的力量，我们都还年轻，习大大说“我们都是追梦人”——向上，再向上，将会看到理士站在顶级品牌的行列。

PART 2 理士大学

“年销售额逾百亿的企业，才有具备创立企业大学的实力和资本。”在“战马行动”集训营第一期的课堂上，郑校长的这句话使我顿生自豪，荣誉感油然而生，作为一名身在一线的理士人，这种荣誉感始终在不断萌生新的力量，给予我、我们。在拜访客户受挫时，让我静下心来琢磨是否方法不当，捋清头绪继续前行；在为业绩目标烦闷时，让我细细思考是否努力的方向有所偏差，朝着目标迎头追赶；在受到竞品的强势挤压时，让我鼓起勇气去争夺市场，不让寸土……我感受到，一个能够让人有荣誉感的企业，在市场上，不会让客户失望，在行业里，能让员工仰首挺胸。这种荣誉感，会渐渐变成归属感，这是——每个一线理士人冲锋陷阵的精神食粮。

在理士大学的日子里，我汲取知识、团队协作、升华技能，虽短暂忘却了市场的纷争，却会一直记住那种要去攻城拔寨的信念。不论是在理士，甚至是在其他地方，这样的信念，是发奖金、加工资没法去衡量的，它看不见、摸不着，但它就在那里，萌芽、存在于每一个理士人的心里。只有拥有了信念的人，才可以百折不挠地向前。

PART 3 六纵战区

从渠道拓展分队，到战区办事处，对我而言是新的开始，新的挑战。

虽然在渠道拓展分队时接触各个战区的经销商非常多，但是在面对经销商客户时，更多的是从侧面看待客户问题，与站在各战区办事处考虑问题的出发点是迥异的：前者琢磨怎么帮助客户出货、开发下游渠道及终端客户，让客户追加订单，增加订单频次和订单金额；后者则思考客户和我们出台的每季度、每月的政策如何契合，既要让经销商跟着我们的思路走，下订单、回款、发货，也要顾及经销商的库存、利润和销量等等，其间的平衡之道，显得重要之至。

下象棋的时候，丢了车，会安慰自己仍有马和炮，可当纵观棋盘，只剩下卒可用的时候，要怎么步步为营直达中军，拿下全局，需要智慧，更需要决心。

市场如棋，我们是公司的车、马、炮、卒，在面对楚河汉界对面的敌人时，每一颗过了界的棋子，同时也是一个下棋人，去运用有限的资源，来拿到更多的胜利，是理士人必修炼的内功。

PART 4 行万里路，看理士风流

20年前，理士在行业里如同稚童，咿呀学步。

20年后，纵观全球，理士在整个行业内已是巨人。

忆往昔峥嵘岁月稠，一路风雨，一路彩虹，披荆斩棘，终现蓝图。

站在巨人的肩膀上看世界，同心创造未来。

内贸车用电池 左伦

在路上

路，走了二十年，
初心，一直未改变。
铅与酸的陪伴，
续写着最长情的告白。
海内外的旗帜，
沐着朝阳清风，依旧昂扬。
迎春路口，酒香悠长，
金湖河畔，荷花绽放，
四水会都，吉祥安康。

车间里，一袭袭蓝衫，
坚守夏风冬雪，四季春秋，
铸就的是精品，
供应的是安全。
市场上，一张张名片，
访遍南水北山，东麓西岭，
得来的是认可，
收获的是未来。
二十年耕耘，硕果累累，
琳琅满目的产品线，
密密麻麻的荣誉墙，
理士的光与热，
洒遍了大江南北。

我们都是光荣的理士人，
风雨同舟，
不离不弃。
忠诚于相同的信仰，
坚韧在不同的岗位，
拼搏于有限的时光，
贡献出无限的能量。

任它时光荏苒，
任它岁月如梭，
任它严寒酷暑，
任它穷途末路。
既然选择了远方，
便只顾风雨兼程。
星空从不问赶路人，
岁月也不负有心人。
我们一直
在路上！

内贸车用电池 刘海平

十年之始

2019年4月3日，是我加入理士十周年的日子，2019年，恰逢理士成立二十周年。2009年，十周年的理士是懵懂少年，活力四射，也稚气十足；2009年的我是迷茫青年，横冲直窜，也战战兢兢。2019年，二十周年的理士是巍巍战神，沉稳坚韧，征战四方；2019年的我是历练士兵，处乱不惊，目标坚定。

人生十年，可能会有“十年磨一剑，霜刃未曾试”的骄情，也可能会有“桃李春风一杯酒，江湖夜雨十年灯”的愁情；而在理士的十年，却是“我拥有你，你拥有我，舍我其谁”的豪情。

在理士的十年，可以用“一年之痛，三年之重，七年之痒，十年之始”来归纳与指引。

“一年之痛”是疼痛，也是痛爱。同事的关爱与关照，上级的指引与培养，这是理士人对新人的本能，让新人沐浴在家庭般的温暖里。工作的严谨，要求的严格，时间的紧迫，这是理士人对待工作的一贯态度，对待人才的一种鞭策，也会让新人承受在疼痛的煎熬中。理士人在痛爱与疼痛的交织锤炼中，理士公司攻城掠地，战无不胜，理士团队快速成长，人才汇聚。这一年，我在被痛爱着的疼痛中融入了理士大家庭。

“三年之重”是责任，对于理士公司，外部环境快速变化，使得环保要求严苛起来，政策倾向更不利于铅酸电池，理士公司铮铮铁骨，承受不能承受之重，快速部署快速行动，高贵坚韧地屹立在猎猎寒风中，不管风吹雨打，仍茁壮挺拔，市场扩张、销售成长从未停滞。“三年之重”对我已经成为自发的责任与担当。这时的我已经成长为部门负责人，承担客户对质量要求之重，UPS电池及某童车电池在肇庆工厂扩大生产；承接公司更高的要求与期望之重，自己的能力需要成长起来，胸怀需要开阔起来；承载部门全员的方向与目标之重，需要做出表率，树立榜样……我，我们，终于不负此重！

“七年之痒”是内心的躁动，更是一个自我重新定义与定位的过程。铅酸电池面对锂电池的冲击，业内传出各种声音，散发着魅惑力，理士坚定地专注在主航道上，破浪前行。这时的我，似乎也遇到了心理的瓶颈：我该往何处去？换一个岗位？换一个部门？换一个工厂？甚至会受到外部的蛊惑：“我们这里会更好。”好在，有真情实意的同事，有开诚布公的领导，帮我解除疑惑、抵制魅惑，让我很快又坚定、专注起来。这几年里，理士公司持续地快速成长，走到行业前列。肇庆工厂品质也随同公司成长而快速提升，有些客户的产品做到了“零缺陷”、“零批退”，我们的品质还在提升中……

“十年之始”是回顾，是故事，更是一个开始。“十年之始”对于公司，是整装进发，创造下一个十年的辉煌；“十年之始”对于我，是重新归零，空杯吸纳，拥抱公司变革与创新，以客户为中心，持续奋斗。

2019年4月3日，十年，感慨万千，感动万分。我在想：今天就让我回到十年之始，憧憬满满，铮铮汉子；十年后，我仍可以自豪的说，我奋斗，我成长，我骄傲！

肇庆理士品保部 张勇红

像您这样优秀的理士人

倘若我是跋涉千里的夜行者，你必是那重重夜幕里一盏温柔的灯光，远远地为我亮着，轻唤我迟疑的脚步；倘若我只是自怨自艾的蹩脚演员，你必是那热烈的掌声，呼唤我自信，鞭策我努力；倘若我是条嬉戏的小鱼儿，你必是那一汪碧绿的湖水，时刻包容着我的任性与小脾气。古人云，“师者，所以传道授业解惑也”。感谢出现在我生命中的每一位这样优秀的人，他们不仅是我获取知识的源泉，同时也是我生命中的引路人。

春去秋来，转眼间来理士已过三载。经过三年时间的洗礼，我慢慢褪去叛逆，逐渐融入到工作中，使自己在成长的道路上不断前行。这三年时间里，我有想过放弃，是您一直默默地鞭策着我、鼓励着我、教导着我。我很庆幸也很窃喜自己在成长的道路上能够遇见您这样的引路人——您这样优秀的人。

“方法”这一词深入我的脑海。您说无论做什么事情都要学会思考好的方法，有了方法再去做就十分容易了。每次看见您手里如此繁多的工作，我就感觉头大，但是每次您都能快速地完成。工作之余与您探讨经验，我说：如果是我每天有这么多的东西要做，而且大家都说着急要，我的内心就会崩溃。您告诉我说：等你再成长成长就能应付得了了，无论是多么复杂、多么棘手的事情我们都必须去面对，所以无论怎样都要学会处理事情的好方法。

“效率”，您说效率是工作的灵魂，晚上睡觉前梳理一下明天都要做什么，早上按先急后缓的事情一一开始，有了好的方法自然也就提高了工作效率。

“认真仔细”，从您的工作中我看到了这个词的内涵。做合同、方案的您是那么认真仔细，一遍一遍地进行梳理。您做的各种合同、方案一次又一次地成为我们套用的模板。身边有个像您这样优秀的人我有什么理由不努力呢？记得有一次您让我做客户的合同，检查的时候您和我说做合同可马虎不得，每一个细节都有可能被人嚼字眼，边看边给我讲解着……

有时候大家都说您不善交谈，可是我并不觉得，您会在闲暇之余陪我们畅谈，就像大哥哥一样陪伴着我们，您也会在我们一筹莫展时帮我们出谋划策，而您说的最多的话是希望我们在枯燥的工作中能开心快乐。

像您这样文采出众的人，像您这样总为我们着想的人，像您这样默默付出的人，像您这样优秀的理士人，虽然不知道以后还会遇到几人，但我相信，一定会遇到很多很多……

安徽理士综合办 张基浩

与理士同舟

理士二十年的发展历史，就像一个人的成长史，从咿呀学语、步履蹒跚到长大成人、意气奋发，每一个阶段的成长和蜕变都让人充满了惊喜和感动。在面对变化万千的世界，面对随时可能来临的风险，面对国际国内纷繁复杂的竞争与压力时，他始终默默承担着，并持续前进着，这其中的努力和坚决更源于对生存的希望和对发展的向往，路上的荆棘和风雨慢慢让他变得更加坚强。不过更幸运的是，他一直在成长，无论是在老理士人眼里，还是新理士人眼里，它都是如此值得我们尊敬和骄傲的。

毕业后就来到了理士，有时候会感慨“离家遥遥千百里，细数昼夜六百余”，毕竟离家后来到这里已经接近两年的时光了，理士俨然已经成为了我的第二个家。我在这里收获了人生中的第一份薪水，也在这里学到了很多学校里接触不到的东西，我的人生，在这里，正经历着从学生时代到职场生涯的转变，我在这里工作，亦在这里成长。

还记得在肇庆实习的日子，那时从四面八方汇聚到一起筑梦的伙伴们，每天马不停蹄的课程学习和拓展活动，让我们忙地喘不过气。犹记得那时我们一起为同一件事争论得面红耳赤，也为了同一个目标竭尽全力；一起被表扬过，也一起被惩罚过；一起起过早，也一起熬过夜。朝夕相处，虽短短数日，却也收获了不少友谊，更发现了不少人的优点：有人行文如流水，有人出口皆成章，有人摄影美如画，有人歌声动人心。所有的点点滴滴，汇聚成的是欢乐、汗水和感恩的心，现在想来，依然值得回味，也是从那个时候，我开始正式地踏入理士，了解理士。

进入理士后的工作生活，比起学校更加忙碌，每天的两点一线更加规律，更加充实的感觉填充了生活的空白，比起学校，工作中的学习更加贴合实用，我在这里真正了解了蓄电池的原理、生产流程，也在这里学会了原材料的化验和电池性能的检测。在这里，我也明白标准和方法对于产品质量的管控是多么重要。

“工作处处皆学问”，技术的严谨让我明白“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”，听来的不一定真实，看来的不一定精确，动手做了才能格物致知，把握有度。两年来的工作生活，我尝试着多看，多做，多总结，终于褪去了些马虎和胆怯。偶尔来自别人的夸奖，会让我开心不已，意识到自己的努力被认可，自己正在不断地成长和改变；偶尔也会在工作中犯些小错误，让我更明白什么该去做，什么还需要努力。

在理士的日子，就像“理”“士”这两个字，对于个人来讲，意味着是“理”想之路，“士”不可挡，理士是一个大平台，是一个能展现自我，实现自我的地方，我会在这里继续努力下去；对于公司来讲，“理”“士”这两个字也意味着“励”精图治，“势”在必得，既是对公司内部的要求，也是对美好未来的希冀。

这里的人很好，这里的故事很多，我非常愿意在这里继续成长，继续洋溢着自己的青春与激情。在这里，身为理士人，怀揣理士梦，我与理士同舟，有风不怕，乘风破浪行更远。

安徽力普拉斯技术部 李燕

我的魅力拉长

进入车间，给我印象最深刻的就是我的拉长，一个帅小伙，一个操控着整条B线生产的男人。为什么说给我印象最深刻呢？是因为他的“全能型”，基本上他啥都会干：机器坏了，他可以自己拿工具去修；生产线上缺人，他也能补进去和员工们一起生产；电池出现问题了，他立马能够找得到原因……并不是夸大的意思，我的拉长就是有这种功能，这样的拉长谁不爱？

刚开始，我以为做拉长很容易，只需要开开早会，总结一下，生产的时候随便转转，监督一下就可以了。但是过了一两天我才发现，他们要做的比我们想象的要多很多。作为线上的领导者，拉长要统筹全局，事事都要顾及，线上出现问题，产品出现问题，员工出现问题，第一个想到的肯定是拉长，所以，拉长很不容易。

线上严格，线下爱说会笑，这是他的另一个魅力所在。在工作的时候，他会蹦着脸蹦得老紧了，看起来凶巴巴的样子，工人们就会有一种信服和敬畏之感；而在线下，他能和每一个员工有说有笑，笑容可掬，人见人爱的样子。这样的拉长怎么不让人喜欢？

他还有一个特质就是有责任心。因为前几次排名倒数的缘故，每一次下班开总结会他都要苦口婆心地说一通，基本上别的线已经下班去吃饭了，他依然会把每一个出现的问题点都仔细地说上一遍，要注意的问题、要改正的地方、要保持的地方，他都会一一地提出来，直到员工们做到位，做正确。这不，在这个星期的努力下，我们的B线取得了第一名的好成绩，而我们的拉长被评为优秀拉长，一洗之前倒数的耻辱。

这，就是我们二车间组装线B线的魅力拉长。

肇庆理士二车间 宁乃貌

浮生若茶

指缝太宽，时光太瘦，一辈子原来真的很短。蓦然回首，惊觉岁月忽已晚，感叹岁月蹉跎。那些不忍放手的，念念不忘的，最终都定格成了风景。一些事情渐渐变得淡然，你知道它存在过，但却已经忘记怎样存在过了吧？

——题记

浮生若茶，苦涩微凉。不管是阳光灿烂，还是聚散无常，一份好的心情，是人生唯一不能被剥夺的财富。把握好每天的生活，照顾好独一无二的身体，就是最好的珍惜。得之坦然，失之泰然，随性而往，随遇而安，一切随缘，是最豁达且明智的态度。

曾经听说这样一个故事：

一个郁郁寡欢的年轻人向一位长者诉苦：“生活总是不如意，因难和挫折围着我，我这一生是不是就只能这样了？”长者笑了笑，拿起桌子上的水壶，为这位年轻人沏了一杯茶，让他品尝后。年轻人喝了一口说：“这茶一点茶香都没有。”长者说：“这可是上等的铁观音，怎么会没有香味呢？”年轻人又端起杯子尝了尝，肯定地说：“真的没有一丝茶香。”长者淡然一笑，吩咐仆人去烧一壶沸水。然后取过杯子，重新撮了把一样的茶叶放进去，长者向杯子里注入沸水，然后将杯子放到年轻人面前。他看到杯子中的茶叶上下浮沉，而茶水也溢出一缕清香。

年轻人刚准备端起杯子品尝，长者却说：“请稍等一下。”说完又向杯中注入一些沸水，茶叶翻腾得更厉害了，一缕更醇厚，更醉人的茶香袅袅升腾。如是注入了六次水，杯水注满时，茶香早已溢满整个屋子。

人生正如一撮茶叶，而命运正如这或温或烫的一壶水，你若是好茶，便不该渴望温水。在风雨岁月中不断地沉浮，终究会散发出生命醇厚的香气。

人这一辈子，不可能事事如意。遇到困难和烦心的事情，要学会自己化解，要时时拥有乐观的心态。前行的路上，遇见烦恼的时候，不防学说三句话，第一句话：“不要紧。”第二句话：“我可以。”第三句话：“我能行！”没有过不去的事情，看你选择什么样的态度去面对。春有繁花，夏有蝉声，秋月朗照，冬雪腊梅，四季轮循，都是感动！心若晴朗，便没有雨天。别人拥有的，不必羡慕；只要努力，时间都会给你。

安徽理士汽车技术部 蔡建

声声慢·桃花雪

花含宿玉，枝带瑶晶，残红犹透春迹。柳眼未青时候，最是堪惜。烟渡焚霞似锦，惹征衫、尽日驰及。算只怕、雪狂还风骤，一霎吹急。

昨夜栖寒抱冷，新愁甚、枝枝无那娇滴。纵是武陵归棹，如何识得？晓来依栏望去，香钗散、红瘦非昔。暗拾起、待重寻芳信，十里消息。

内贸车用电池跟单组 陈伟

梦想

和穿越地平线阳光一起升温的，一定是梦想。

不是深夜里模糊地对昨天的事情咀嚼，那是梦魇，不是梦想；不是突如其来对某个物件的贪念，那是欲望，不是梦想；不是对某个人、某件事执拗的坚持，那是执着，也不是梦想。

梦与梦想的区别在于：一场梦源自期待，而一份梦想来自坚强。我们把这份坚强，作为自己理想的勇气和执着，是对自己负责的最高境界，是心里最初的、越来越坚定的渴望。

然而，成就梦想的路，一向都是艰难的，偶尔会忘了真正想要的，偶尔会质疑，是不是该继续向前走。成长的路途里，我们在许多路口徘徊、失望、迷茫，然后又迈出步子，向前走去。还记得我们的梦想吗？那个简单的信念。

是二十岁时脱口而出的豪情壮志，琼楼玉宇，尽览苍穹。

还是青春期里满心的迷茫、无助和冲动。

或许，它只是一份平平淡淡的渴望，渴望掌声，渴望成功。

生命长河中，我们有无数的可能，无数的希望，因为我们的青春岁月充满奇迹，每一个人，每一个普普通通的日子，在平淡的角落里芳香弥漫。

后来的日子，梦想好像慢慢淡忘了，我们在琐碎的生活里奔波，模糊了梦想的颜色，甚至，我们开始逃避那些和梦想有关的话题，假装只是做了一个年少的梦，做一个轻松的掩耳盗铃的人。然而梦想已经在生命中留下了足迹，可曾偶尔回眸自己的一路成长，回忆起那份梦想带来的悸动！

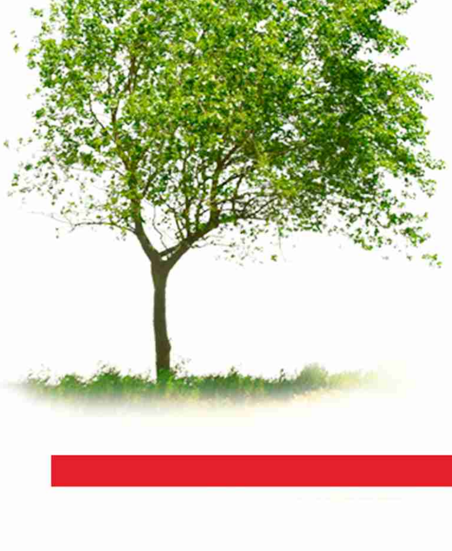
想必我们会在某一个平凡的时刻，幡然顿悟，看到梦想带来的奇迹。

无论岁月在我们脸上平添了多少痕迹，无论世事在我们胸口划过多少道伤痕，只要我们还有呼吸的权力，就拥有这重塑梦想的激情！只要我们还有生存的氧气，就拥有缔造激情的勇气！

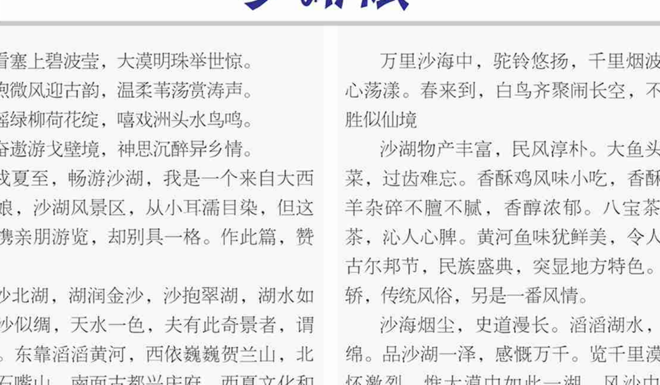
姑息，是守旧，是自封，是岁月的蹉跎；梦想，是挑战，是创新，是自我的塑造。

梦想一定会在每一个或好或坏的日子里，和涌出地平线的阳光一起升温，一起发光发热。

江苏理士人事部 魏海瑶



沙湖赋



遥看塞上碧波莹，大漠明珠举世惊。
和煦微风迎古韵，温柔苇荡赏涛声。
轻摇绿柳荷花绽，嬉戏洲头水鸟鸣。
亢奋遨游戈壁境，神思沉醉异乡情。

戊戌夏至，畅游沙湖，我是一个来自大西北的姑娘，沙湖风景区，从小耳濡目染，但这一次的携亲朋游览，却别具一格。作此篇，赞沙湖。

南沙北湖，湖润金沙，沙抱翠湖，湖水如海，柔沙似绸，天水一色，夫有此奇景者，谓沙湖也。东靠滔滔黄河，西依巍巍贺兰山，北接新城石嘴山，南面古都兴庆府。西夏文化和宗教文化碰撞，大河文明和游牧文明交融，沙漠平湖毗邻而居。

沙漠之水，源出于九曲黄河，蜿蜒入漠，沙与湖相连，故此叫沙湖。沙湖风光秀美，景色瑰丽。生态公园逐步成型，“沙、水、苇、鸟、山”堪称五绝。瀚海金沙，一望无际。万里沙海中，驼铃悠扬，千里烟波处，人心荡漾。春来到，白鸟齐聚闹长空，不是仙境胜似仙境。

沙湖物产丰富，民风淳朴。大鱼头国宴名菜，过齿难忘。香酥鸡风味小吃，香酥脆嫩。羊杂碎不膻不腻，香醇浓郁。八宝茶泉水沏茶，沁人心脾。黄河鱼味犹鲜美，令人垂涎。古尔邦节，民族盛典，突显地方特色。骠驮花轿，传统风俗，另是一番风情。

沙海烟尘，史道漫长。滔滔湖水，幽思绵绵。品沙湖一泽，感慨万千。览千里漠野，壮怀激烈。惟大漠中如此一湖，风沙中如此一静，荒凉中如此一景，高丘如此一跃，得天地之韵律，造化之机巧，让人神醉情弛。

美哉宁夏沙湖，天下奇观，塞上明珠。

壮哉宁夏沙湖，低碳景区，腾飞路上。

安徽力普拉斯售服部 纳丽